VEFA (3H55) CONS-01

_	OBJECTIFS	•	Test de positionnement	5'00
O	OBJECTIFS	•	Introduction	2'08
	 Connaître les différents actes de la VEFA. Savoir les droits et 	Module 1 : Qu'est-ce que la Vente en l'État Futur d'achèvement (VEFA) ?		
	obligations de l'acquére et du vendeur • Connaître les types de	0	Quelques notions préalables	2'33
		0	Quels sont les acteurs qui interviennent lors d'une VEFA?	9'23
	garanties en VEFA.	0	Les obligations du vendeur lors d'un contrat VEFA	7'46
		0	Qu'est-ce que le secteur protégé en VEFA?	7'15
		0	Quiz intermédiaire	12'00
1	INFORMATIONS	•	TOTAL:	38'57
	Public: Professionnels de l'Immobilier ou du crédit	Module	e 2 : Les différents actes de la VEFA ?	
	 Prérequis : Aucun Durée : 4h	0	Les étapes de l'avant-projet en VEFA – Partie 1	3'00
	FINANCEMENT	0	Les étapes de l'avant-projet en VEFA – Partie 2	6'13
		0	Les étapes de l'avant-projet en VEFA – Partie 3	2'33
	Une action de formation peut fa	0	Le contrat de réservation (ou contrat préliminaire)	6'38
l'objet d'une prise en charge OP Evolugo étudie chaque dossier		0	D'autres conditions importantes	8'01
	individuellement et vous	0	Bien comprendre les enjeux du contrat préliminaire	3'20
	accompagne dans les démarche de financement.	0	L'acte de vente	4'00
	MOYENS	0	Les clauses de l'acte de vente	4'31
*		0	L'échelonnement du prix indiqué dans l'acte de vente	1'19
	Pédagogiques : • Cours théoriques	0	La garantie d'achèvement ou de remboursement	2'20
	Études de casQuestions/Réponses	0	Quiz intermédiaire	27'00
	Matériels :	•	TOTAL:	
	 Ordinateurs / Tablettes / Smartphones 		1'08'55	
	 Paperboard 	Module	e 3 : La vente d'immeubles à rénover	
	Méthodes d'évaluation :	0	La Vente en État Futur de Rénovation	3'26
	 Quiz composé de QCU 	0	L'avant contrat de la vente d'immeuble à rénover	2'58
T.	CONTACT	0	Le contrat de vente d'immeuble à rénover	1'56
	Tél:	0	Les droits et obligations du vendeur	3'24
	01 84 80 80 95 E-mail :	0	Les droits et obligations de l'acquéreur	1'39
	accompagnement@evolugo.fr NDA:	0	Quiz intermédiaire	15'00
	42680221468 Nom de l'accompagnateur : Anthony PITKANITSOS	•	TOTAL:	28'23
		Module 4 : La livraison		

La livraison et la levée des réserves

3'07

HORAIRES

OBJECTIFS

- Connaître les différents actes de la VEFA.
- Savoir les droits et obligations de l'acquéreur et du vendeur
- Connaître les types de garanties en VEFA.



INFORMATIONS

 Public : Professionnels de l'Immobilier ou du crédit

• Prérequis : Aucun

• Durée:4h



FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge OPCO. Evolugo étudie chaque dossier individuellement et vous accompagne dans les démarches de financement.



MOYENS

Pédagogiques:

- Cours théoriques
- Études de cas
- Questions/Réponses

Matériels:

- Ordinateurs / Tablettes / Smartphones
- Paperboard

Méthodes d'évaluation :

• Quiz composé de QCU



CONTACT

Tél:

01 84 80 80 95

E-mail:

accompagnement@evolugo.fr

NDA:

42680221468

Nom de l'accompagnateur :

Anthony PITKANITSOS

Comment faire face à une accusation de défaut de conformité apparent ?

de conformité apparent ? 4'35
Quelques exemples de défauts de conformité 9'06
o Quiz intermédiaire 9'00

TOTAL: 25'48

Module 5: Garantie

O Les garanties de construction en VEFA et les obligations d'assurance **4'3**

O Qu'est-ce que la garantie biennale (garantie de bon fonctionnement des équipements) ? 3'17

O Qu'est-ce que la garantie décennale (garantie des vices cachés) ? 2'36

o Quiz intermédiaire 9'00

TOTAL: 19'24

Module 6: Autre module

O La responsabilité du fait des dommages Intermédia					
0	Les obligations d'assurance du promoteur-vendeur-				
0	L'assurance de responsabilité civile décennale	2'55			
0	Les obligations d'assurance du promoteur-vendeur-				
0	L'assurance de dommage ouvrage	3'26			
0	Distinction entre VEFA et CCMI				
(Contrat de construction de maison individuelle) 8'59					
0	Distinction entre VEFA et CCMI				
(Contrat de construction de maison individuelle) 5'4					
0	Quiz intermédiaire	15'00			

TOTAL: 41'10

Vidéo de conclusion 0'55
Test de satisfaction 5'00

TOTAL: 3'55'40



HORAIRES